Verbeter voorstellen – barroc intence –

Een project kan niet perfect zoals de klant of programmeur zou willen dus er zijn altijd verbeter punten

* Functioneel
* In de Sales appointment afspraak maken alles in het nederlands
* ½ uur ( ook kijkend naar anderen delen van het project zodat het allemaal dezelfde taal is
* Prio laag
* Iets meer ruimte bij maintenance tussen de tekst en de knoppen (leesbaarheid
* Kwartier even iets meer optimalisatie
* Prio laag
* Bij de inkoop iets meer centreren
* Kwartier basis styling mogelijkheden
* Prio laag
* Bij finance het bedrag kunnen aanpassen op de factuur
* 2 uur een aanpas methode aanmaken
* Prio mid
* Technisch
* De Database structuur
* 3 dagen voorstel nieuwe erd met db structuur voor optimalisatie, geen zoekwerk om voor nieuwe developers om de structuur te overzien en aan te houden ( waardoor minder zoektijd is voor aanschuivende developers)
* Prio hoog
* De registratie naar de CEO dashboard voor beveiliging voor de klant en zodat er niet 1 persoon 10 accounts zal kinnen hebben
* ½ uur security en minimalisatie van accounts – copy paste van register naar ceo dash of een niewe page die via de ceo dascboard alleen te zien is
* Prio hoog
* Agenda die niet om de sec laten weergeven
* 2 ½ uur via een tijd selectie, bijv een invoer veld van hoe laat je de afspraak heb en of je nog anderen afspraken die dag hebben
* Prio mid
* De benamingen van sommigen bestanden zoals: auth naar authorization ( voor definiëren)
* 2 uur de bestanden en bestand verwijzingen namen veranderen
* Prio laag